



**МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТА
ЗА ПРОВЕЖДАНЕ И УЧАСТИЕ В ОБЩЕСТВЕНА ПОРЪЧКА ЗА ИЗБОР
НА ИЗПЪЛНИТЕЛ ЧРЕЗ ПУБЛИЧНА ПОКАНА ПО РЕДА НА ГЛАВА
ОСМА „А” ОТ ЗОП С ПРЕДМЕТ:**

Организиране и провеждане на обучения във връзка с изпълнение на договор А13-22-21/22.04.2014г. по проект „Повишаване на професионалната компетентност и ефективност на Областна администрация Ямбол ” по приоритетна ос II „Управление на човешките ресурси”, подприоритет 2.2. „Компетентна и ефективна държавна администрация”, бюджетна линия BG051PO002/13/2.2-13 по ОП ”Административен капацитет”, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския социален фонд”.

Този документ е създаден в рамките на проект „Повишаване на професионалната компетентност и ефективност на Областна администрация Ямбол”, който се осъществява по Договор № А13-22-21 от 22.04.2014г. с финансовата подкрепа на Оперативна програма “Административен капацитет”, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския социален фонд



Настоящата методика за определяне на комплексната оценка на офертите представлява съвкупност от правила, посредством които ще се оцени пълнотата и обосноваването на предложенията на участниците, спрямо изискванията на възложителя, посочени в документацията.

1. Критерий

Критерият за оценка на офертите е „**икономически най-изгодна**“ оферта.

2. Допустимост

На комплексна оценка за оценяване на „икономически най-изгодната“ оферта подлежат офертите на участници в обществената поръчка, които не са отстранени от участие и които отговарят на предварително обявените условия за допустимост.

Участниците, чиито технически и ценови предложения не отговарят на изискванията, посочени в техническата спецификация, ще бъдат отстранени от по-нататъшно участие, поради несъответствие с условията, поставени от възложителя.

3. Класиране

Класирането на офертите се извършва по низходящ ред на получената комплексна оценка, изчислена на база показателите за оценка, като на първо място се класира офертата с най – висока оценка. Максималната стойност на комплексната оценка е 100 (сто) точки. Оценките по отделните показатели се представят в числово изражение с точност до втория знак след десетичната запетая. В случай че двама или повече участници получат равни комплексни оценки, изпълнителят на поръчка се определя при съобразяване с разпоредбите на чл.71, ал.4 и ал.5 от ЗОП.

При непосочване броя на интерактивни методи или посочен брой под минимума съгласно методиката по определения показател не се присъждат точки.

4. Указания за определяне на КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА (КО) на офертата.

Оценката се извършва по посочените показатели и съответните им относителни тежести и съгласно следната формула:

$$КО = ТП + ФП$$

1. Показатели за оценяване са два типа:

- **Технически показатели (ТП) — максимално възможна оценка 60 точки,**
- **Финансови показатели (ФП) – предложена от участника крайна цена – максимално възможна оценка 40 точки,**

2. Последователност и методика на оценка

6.1. ЕТАП ЕДНО:

ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА на офертата – техническите показатели (ТП) по следните показатели и формула - ТП

ТП – 60 точки;

$$ТП = П1 + П2 + П3$$

П1- показател 1

П2-показател 2

П3показател 3

Този документ е създаден в рамките на проект „Повишаване на професионалната компетентност и ефективност на Областна администрация Ямбол”, който се осъществява по Договор № А13-22-21 от 22.04.2014г. с финансовата подкрепа на Оперативна програма “Административен капацитет”, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския социален фонд



Европейски съюз



ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

ПОКАЗАТЕЛИ	ИЗМЕРИТЕЛ	СТЪПКА ЗА ОЦЕНКА В ТОЧКИ
Концепция за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката		Максимален брой точки 60
1 . Разработена концепция за провеждане и организация на обученията и изпълнение на поръчката	Концепцията включва: - Описание на целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията; - Описание на дейностите за изпълнение на поръчката <i>(описват се всички етапи, стъпки, методи и действия на участника по изпълнение на дейностите; описва се категоризацията (брой звезди), капацитета и техническата обезпеченост на залата, както и предвидения транспорт)</i>	5 точки – в концепцията участникът е описал организация на обученията общо и не е описал дейностите за изпълнение на поръчката 10 точки - в концепцията участникът е описал организация на част от обученията или е описал част от дейностите за изпълнение на поръчката; 20 точки - в концепцията участникът е описал детайлно и подробно начините за провеждане и организация за всяко едно обучение поотделно и е описал дейностите за изпълнение на поръчката за всяко едно обучение поотделно
2. Разнообразие на използвани интерактивни обучителни техники/подходи	Брой описани интерактивни обучителни техники/подходи <i>/посочва се брой интерактивни обучителни техники /подходи за всички обучения общо/</i>	5 точки - Предвидени са до 8 интерактивни обучителни техники/подходи 10 точки — Предвидени са от 9 до 12 интерактивни обучителни техники/подходи 20 точки — Предвидени са над 12 интерактивни обучителни техники/подходи

Този документ е създаден в рамките на проект „Повишаване на професионалната компетентност и ефективност на Областна администрация Ямбол”, който се осъществява по Договор № А13-22-21 от 22.04.2014г. с финансовата подкрепа на Оперативна програма “Административен капацитет”, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския социален фонд



Европейски съюз



ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

3. Използване на практически примери/казуси/упражнения	Брой описани практически примери/казуси/упражнения <i>/посочва се брой практически примери/казуси/упражнения за всички обучения общо/</i>	5 точки — предвидени са 4 практически примера/казуса/упражнения 10 точки — предвидени са от 5 до 7 вкл. практически примера/казуса/упражнения 20 точки — предвидени са 8 и повече практически примера/казуси/упражнения
---	---	--

6.2. ЕТАП ДВЕ:

ФИНАНСОВИ ПОКАЗАТЕЛИ (ФП) - предложена от участника крайна цена оценката се формира по следния начин :

ФП – Предложена цена – 40 точки

$$\text{ФП} = (\text{Ц}_{\min} / \text{Ц}_i) \times 40$$

Където Ц_i е предложена крайна обща цена (без ДДС) за съгласно Ценовото предложение на съответния участник.

Където Ц_{\min} е минималната предложена крайна обща цена (без ДДС) съгласно Ценовото предложение на участника, предложил най-ниска обща цена.